



Die Blomberger Versorgungsbetriebe GmbH (BVB) ist ein modernes und leistungsstarkes, regional tätiges Energieversorgungsunternehmen und 100% kommunales Unternehmen der Stadt Blomberg. Die BVB steht für einen wirtschaftlichen Betrieb und eine sichere Versorgung der Haushalte, Gewerbebetriebe und Industriekunden mit elektrischer Energie, Erdgas, Wasser und Wärme in der Stadt Blomberg, stromseitig auch außerhalb ihres Netzgebietes. Zusätzlich zur Versorgung sowie zum sicheren Transport von Energie und Wasser ist die BVB für die Betriebsführung der Straßenbeleuchtung, den Betrieb des Hallen- und eines Freibades sowie der Zentralkläranlage und weiterer abwassertechnischer Anlagen zuständig.

Mit einem starken Team aus aktuell 30 Mitarbeiter*innen und Auszubildenden leistet die BVB so einen wichtigen Beitrag für die Lebensqualität der Menschen in der Region und bleibt für ihre Kunden auch in der Zukunft ein zuverlässiger und umweltfreundlicher Partner.

Die Blomberger Versorgungsbetriebe GmbH sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt die engagierte und kompetente Führungskraft für die

Abteilungsleitung Vertrieb / Marketing (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- verantwortliche Leitung mit Steuerung und Sicherstellung sämtlicher Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- strategische Weiterentwicklung und Vermarktung innovativer Produkte und Dienstleistungen
- Erschließung neuer Geschäftsfelder (Produkte, Strategien, Vertriebswege)
- Weiterentwicklung des Vertriebes als kundennahes Aushängeschild des Unternehmens
- enge Zusammenarbeit mit den Servicestellen im Unternehmen
- Analyse, strategische Weiterentwicklung und Umsetzung der Energiebeschaffung Strom und Gas
- Berichterstattung gegenüber Geschäftsführung
- proaktive Netzwerkpflge und Beziehungsmanagement

Was Sie mitbringen

- ein abgeschlossenes Studium (Bachelor u./o. Master) im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen o. vergleichbare Ausbildung
- fundierte Vertriebs- und Marketingenerfahrung in der Versorgungswirtschaft, idealerweise in den Sparten Strom, Gas, Wasser, Wärme und versorgungsnahe Dienstleistungen, Erfahrung in Energiebeschaffung sowie belastbare Kenntnisse der versorgungsspezifischen und ERP-systemrelevanten Betriebsabläufe
- unternehmerisches Denken und Handeln, lösungsorientiertes und souveränes Umgehen mit fachlichen Herausforderungen
- ein hohes Maß an Loyalität, Eigenverantwortung, Kommunikationsstärke und Sozialkompetenz
- eine teamfähige Persönlichkeit mit Führungsqualität und -motivation, überzeugendes Auftreten und die notwendige Durchsetzungsstärke

Die BVB bietet Ihnen

- eine interessante und vielseitige Aufgabe mit umfangreicher Gestaltungskompetenz in einem mittelständischen Unternehmen mit hoher Mitarbeiterorientierung, guter Arbeitsatmosphäre sowie flexiblen Arbeitszeitmodellen (u. a. Gleitzeit- u. Homeofficeregelung).
- Arbeiten in einem erfahrenen Team in partnerschaftlicher Zusammenarbeit auf Augenhöhe. Das Unternehmen erwartet und fördert Ihre persönliche und fachliche Weiterentwicklung.
- eine Vergütung nach den tariflichen Regelungen des TVöD mit den üblichen Zusatzleistungen (u. a. Altersversorgung) sowie weitere unternehmensspezifische Zuwendungen.

Wenn Sie diese Aufgabe in einem erfolgreichen und zukunftssicheren Unternehmen reizt, freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen!

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Verfügbarkeit senden Sie bitte (in einem pdf-Dokument) an info@gpp consulting.de zu Händen Herrn Jochen Battermann.